

Und Ihr zweites Standbein?





Immer mehr Tischler und Schreiner denken darüber nach, ihr Produkt- und Dienstleistungsangebot zu erweitern, um zusätzlichen Umsatz zu erwirtschaften. Einfacher geht das mit den passenden Partnern. dds stellt auf den folgenden Seiten 22 Kooperationsmodelle in der Kurzübersicht vor.

Die einfachste Form des Unternehmertums ist es eine Idee zu haben, diese umzusetzen und zu vermarkten. Man kann jedoch auch mit den Ideen anderer Geld verdienen. Dazu bieten sich verschiedene Kooperationsmodelle an. Die engste Bindung zwi-

schen Systemgeber und -nehmer besteht in der Regel in einem Franchisesystem. Beim Vertragshändler oder Handelsvertreter steht der Warenvertrieb im Vordergrund. Lizenzverträge überlassen dem Lizenznehmer hingegen die Rechte zur Nutzung von Marken, Patenten oder Na-

men. Wir haben 22 sehr unterschiedliche, für Tischler und Schreiner interessante Geschäftsmodelle ausgewählt und stellen diese in der folgenden Tabelle vor. Dabei muss das Kerngeschäft nicht vernachlässigt werden, fast alle eignen sich als zweites Standbein. AG

Einige Kooperationsmodelle in der Kurzübersicht

Marke	Akoba	Baveg	CasaFloor	Ciling
				
Firma	Akoba der Treppenrenovierer 72336 Balingen Tel.: (07433) 9935-16, Fax: -30 www.akoba.de	Baveg GmbH & Co. KG a. A. 82024 Taufkirchen Tel.: (089) 785890-0, Fax: -60 www.baveg.de	Kattwinkel GmbH 42329 Wuppertal Tel.: (0202) 73-2120, Fax: -6005 www.casafloor.de	Ciling Deckenvertrieb GmbH 68723 Oftersheim Tel.: (06202) 85933-0, Fax: -11 www.ciling.de
Ansprechpartner	Reinhard Konzelmann	Harry Gürtler	Frieder Kattwinkel	Bernhard Müller
Geschäftsart	Treppenrenovierungen	Treppen	flexible Natursteinplatten	Spanndecken
System	Franchise/Vertragshändlersystem	Vertragshändlersystem, Handelsvertretersystem, Kooperationssystem	Vertragshändlersystem, Lizenzsystem für Eigenproduzenten	Premiumpartner-System
Gründungsjahr	1959	k. A.	1902 (Schreinerei), 1992 (GmbH)	1996
Partnerbetriebe	2 Franchisepartner/10 Vertriebspartner	200	93 davon 6 im Ausland	ca. 50 Premiumpartner
Kurzbeschreibung	Akoba hat lange Erfahrungen im Bereich Treppenrenovierung (Holz- u. Steintreppen). Mit einer Aluschiene und dem passenden Belag z. B. Laminat, Kork, Holz, Granit, Mineralstein in 8 mm Stärke erhält die alte Treppe ein neues Gesicht. Für die seitlichen Wänden und Geländer werden ebenfalls individuelle Lösungen angeboten.	Komplettservice von der Angebotserstellung über Planung bis zum Marketing. Baveg unterstützt bei Werbemaßnahmen, bietet Produkt- und Verkaufsseminare, einen bevorzugten Lieferservice für Partnerbetriebe sowie Mustertreppen für die eigenen Ausstellungsräume.	Der 8 mm dünne Naturstein ist rückseitig mit GfK beschichtet. Er eignet sich insbesondere aufgrund seiner geringen Dicke, des geringen Gewichts und seiner Biegsamkeit für den Einsatz bei der Altbausanierung und für den Möbelbau. CasaFloor liefert vorgefertigte Elemente, z. B. auf Gehring abgewinkelt und bietet technische Unterstützung.	Handwerker, die Ciling-Decken montieren möchten, müssen zunächst an einem Montage-Seminar teilnehmen. Später kann das Handwerksunternehmen »Premiumpartner« werden und deren Vorteile nutzen (Werbekonzepte, Bonussystem u. a.) Voraussetzung dafür ist die Teilnahme an einem weiteren Decken- und einem Lichtseminar.
Qualifizierung	Verkaufsbegabter Handwerker oder handwerklich begabter Verkäufer	k. A.	Schulungen bei CasaFloor (Verlegetechniken, Bearbeitung, Werkzeuge, Kleber)	3 zeitversetzte Schulungen bei Ciling (Basis-, Alu-, Lichtschulung)
Besteht Gebietsschutz	nein	teilweise für feste Partnerbetriebe	ja	nein